**Livro - Manual de Persuasão do FBI**

Ex-agente do FBI ensina como influenciar, atrair e conquistar pessoas!  
Como um agente especial para o Programa de Análise Comportamental da Divisão de Segurança Nacional do FBI, Dr. Jack Schafer desenvolveu estratégias dinâmicas e inovadoras para entrevistar terroristas e detectar mentiras. Agora, Dr. Schafer evoluiu suas táticas e nos ensina como aplicá-las no cotidiano para obter sucesso nas relações interpessoais.  
Você quer pensar e reagir como os investigadores de TV do Criminal Minds, CSI ou Lie to Me? Quer influenciar pessoas recém-conhecidas e planejar a imagem pessoal que transmitirá no dia a dia? Quer entender através da linguagem corporal o que passa pela cabeça das pessoas ao seu redor? Quer descobrir se alguém está mentindo?  
Caso tenha respondido sim para alguma dessas perguntas, este é o livro perfeito para você.

## ficha técnica

|  |  |
| --- | --- |
| Código | 122601699 |
| Código de barras | 9788579308512 |
| Título | Manual de Persuasão do FBI |
| ISBN | 9788579308512 |
| Páginas | 256 |
| Edição | 1ª |
| Tipo de capa | Brochura |
| Formato | Livro |
| Editora | Universo dos Livros |
| Ano | 2015 |
| Assunto | Autoajuda |
| Idioma | Português |